

Entreprises

TRAVAILLER SUR LES BESOINS DE VOTRE FUTURE CLIENTÈLE : MÉTHODE CANEVAS DE LA CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE (SERVICE EN LIGNE)

[Accéder au Service en ligne](#)

Cette outil s'appelle "la proposition Canvas".

Il permet d'analyser les besoins de vos futurs clients (cible).

Ainsi vous pourrez :

- Valider votre cible
- Valider les besoins, les problèmes et les attentes de votre cible
- Imaginer les prestations et les offres pour y répondre



HÔTEL DE VILLE D'ONET-LE-CHÂTEAU

12, rue des coquelicots
12850 - Onet-le-Château

[S'y déplacer](#)